

DAKAPO

Tidning för Bahco Ventilation

Utgivare: Gunnar Hybinette

Redaktör: Anders Rongelid

November 1969



10 års lyckat samarbete med Alfsen og Gunderson A/S

Den 17 oktober firade vi 10-årsjubileum för vår generalagent i Norge, Alfsen og Gunderson A/S. Under de år vi samarbetat har omsättningen fyrdubblats och Alfsen og Gunderson framstår idag som en av våra allra viktigaste kunder och ett samarbetsföretag med utomordentliga utvecklingsresurser. Norge ligger idag som god trea i världen när det gäller ventilation per innevävnare och utvecklingstakten är minst lika hög som i de två ledande länderna, USA och Sverige.

Flera hundra av våra anställda i Enköping är idag beroende av det goda samarbetet mellan Alfsen og Gunderson och Bahco. Jag vill gärna ta detta tillfälle att på alla anställdas vägnar tacka för de gångna åren och uttala allas förhoppning om ett fortsatt gott samarbete i framtiden.

I samband med jubiléet dryftades också den fortsatta utvecklingen av ett utbyggt nordiskt ekonomiskt samarbete via Nordek. De svårigheter man inom Norden har att lösa innan vi nått fram

till en tullunion är avsevärda. Det föreligger idag expertförslag som skall behandlas inom den närmaste framtiden. Just nu ser läget inte hundraprocentigt ljus ut, framförallt verkar inte förslaget till administration ge Nordek som övernationell organisation den styrka och fasthet som vi kanske räknat med.

Därför är vi glada att vi i vårt samarbete med Alfsen og Gunderson har hunnit så mycket längre än Nordek. Vi har från båda sidor ett mycket positivt utbyte av forsknings- och utvecklingsarbete och fördelarna på produktionsidan med framförallt långa produktionsserier ger stora ekonomiska besparingar. Även när det gäller marknadsföring är samarbetet mycket starkt. Ett "nordek i miniatyr" verkar alltså vara en framkomlig väg för oss att stärka och utveckla den nordiska marknaden.

Bahco Nya Byggtork presenterad för 40 återförsäljare

Torsdagen den 2 september presenterades den nya byggtorken BKB 80 vid en konferens för ett fyrtiotal distriktsåterförsäljare.

För visningen hade ett speciellt podium byggts upp bredvid B-verkstan. Ulf Folt avtäckte den nya torken och gjorde en mycket uppskattad demonstration för konferensdeltagarna, som därefter även fick bekanta sig med det övriga luftvärmeprogrammet. På eftermiddagen flyttade man över till Hörsalen för en mera noggrann genomgång av produkterna.

Den nya byggtorken är ett verkligt fint exempel på vårt utvecklings- och projektarbete. Hela projektet har tagit ca två år och man har utan förseningar kunnat följa det uppgjorda planeringsschemat. Resultatet är en helt ny produkt, som bland annat har mycket hög värmekapacitet, små mått, låg vikt och är mycket smidig. Den är dessutom stapelbar, vilket länge har varit ett önskemål bland byggmästarna.

Byggtorken var också med på Stockholms Tekniska Mässa där den visades i en av våra återförsäljares montrar och väckte stor uppmärksamhet. Redan nu kan man säga att den nya torken är en stor försäljningsframgång. Den första serien på 400 apparater är slutsåld trots att tillverkningen påbörjas först vecka 42.

I samband med konferensen övertog Göran Englesson ansvaret för avdelning RD efter Egil Hallor, som lämnade Bahco vid månadskiftet september/oktober för att tillträda en befattning som exportchef vid Götenes Mekaniska Verkstad.



Bilden är tagen i Hörsalen vid genomgången av aktivitetsprogrammet för byggtorken. Det som alla tittar på är en stillbildserie i färg, som ingår i reklamaterialet.



Nils Bergentz till Hilba

Den 15 april 1969 startades ett nytt företag inom ventilationsbranschen i Väst-Tyskland. Bahco har, tillsammans med Industrie- und Handels-AG Peine (dotterbolag till Ilseder Hütte AG i Peine) och Hy-Lo GmbH & Co i Hannover, bildat ett företag benämnt Hilba Klimatechnik GmbH med huvudkontor i Hannover och filial i Neuss.

Verksamheten skall omfatta projektering, försäljning och installation av komfort- och varmluftsanläggningar. Företaget har redan noterat flera större order bland annat

Kontor och verkstad för Atlas Copco i Essen

Sjukkassan i Lüneburg

Simhall i Peine

Mässhallar i Hannover

Till detta kommer ett flertal SuperMarkts för vilka Hilba gjort en standardlösning.

Till verkställande direktör för det nya företaget har utsetts direktör Wolfgang Hammargren, tidigare chef för Bahco GmbH, Frankfurt/Main. Styrelseordförande är diplomingenjör Werner Wittleder från Hy-Lo. I styrelsen ingår även direktörerna Ulf Styren och Gunnar Hybinette från Bahco.

Nils Bergentz (SD-M), ingenjör och diplomerad företagsekonom, har av Bahco beviljats tjänstledighet, i första hand under två år, för att den 1 augusti 1969 tillträda befattningen som teknisk chef för olika befattningar i Stockholm och Enköping, sedan 1965 varit gruppchef i Malmö. Bergentz skall i Hilba svara för den tekniska ledningen så, att Hilba i största utsträckning kan utnyttja Bahcos erfarenheter vad avser konstruktion och montage.

Bergentz kommer att bosätta sig i Benthe utanför Hannover. Den 24 juli lämnade han och hans familj Sverige med enkel biljett i fickan. Dakapo önskar dem och Hilba lycka till.



Fint motionspris — Bahco MiniBastu

I slutet av augusti ordnade Korporationsidrottsförbundet något som man kallade SM i motion. Tävligen gick av stapeln på Skansen. Tyvärr gynnades inte arrangemanget av vackert väder men anslutningen var ändå stor, främst kanske tack vare den förnämliga prissamlingen. Första pris var nämligen ett fritidshus och andra priset var en bil. Tredjepristagaren fick en Bahco MiniBastu, som väckte mycket uppmärksamhet hos deltagare och Skansen-besökare. Priset vanns av en Västerås-familj.



Bilvärmekonferens

De största bilorganisationerna i Sverige har nu tagit upp Bahco Bilvärmare på sitt tillbehörsprogram. Vi säljer centralt till Volvo, Saab-ANA, Philipssons, General Motors Fiat och AB Förenade Bil (BMW). Sedan säljs produkten vidare till återförsäljarna via bilföretagens ordinarie reservdels- och tillbehörsförsäljning.

Under hela hösten har vi i endagskonferenser informerat bilföretagens centrala reservdelsavdelningar och de olika reservdelsinspektörerna på distrikten om Bahco Bilvärmare och om de reklam- och försäljningsaktiviteter som kommer att äga rum under säsongen.

Bilden är tagen vid Saab-ANA:s besök den 21 augusti. Från vänster ses Erik Eriksson, Hans Eliasson, Per Witell, Bertil Eriksson, Einar Solding, Ture Svensson, Ingemar Nyberg, Göran Bohlin, Sven Alenbrandt, Daniel Deger, Fritz Lekander och Bernt Melander.



Så här ser rösterna ut!

Våra kunder och leverantörer brukar ofta säga att Bahcos telefonväxel är bland de bästa i hela Sverige. Så vi har all anledning att vara stolta över den.

Men hur många av oss känner ansiktena bakom de vänliga och hjälpsamma rösterna. Dakapo tycker att det verkligen är på tiden att presentera vår telefonväxel för er.

Gun Johansson, Iris Nyberg, Ruth Hedberg och Inga Lundgren heter våra ordinarie växeltelefonister. De förmedlar ca 20.000 in- och utgående samtal per dag. Ibland kan det bli fler och några dagar kan det också vara färre. Men riktigt lugnt är det aldrig i en telefonväxel.

Att det är ett roligt arbete garanterar alla fyra. Nästan alla man har kontakt med både inom och utom företaget är trevliga. Men visst har de önskemål på oss, som skulle göra arbetet i Växeln ändå trevligare. Skall vi tänka oss att bli uppsatta på Växelns tio-i-topplista bör vi ha gott samvete när det gäller följande punkter:

Vi meddelar när vi reser bort eller är sjuka.

Vi meddelar också när vi lämnar vår arbetsplats för en längre tid (exempelvis vid konferenser eller sammanträden).

När vi lämnar arbetsplatsen för kortare tid för samråd med någon kollega eller liknande håller vi ett öga på personsökaren. Alla som har personsökare vet väl hur deras signal ser ut? Har någon glömt det, går det bra att ringa till Växeln, så kan man få den visad för sig.

Om vi väntar viktiga telefonsamtal och är bortresta talar vi med någon som kan ta våra samtal. Sedan meddelar vi Växeln.

Vi belastar inte Växeln med att bevaka vissa nummer åt oss.

Vi undviker privatsamtal.

Så här ser det ut i Växeln under toppbelastning. Från vänster ser vi Ruth Hedberg, Iris Nyberg och Inga Lundgren.

Vi ringer bara när det är absolut nödvändigt. Telex är billigare än telefon och dessutom får man en kopia på det man har framfört.

Det är med andra ord inte svårt att bli populär i Växeln. Lite omtanke och respekt för deras arbete är allt som behövs.

Abonnemangs- och samtalskostnaderna bara för Bahco Ventilation i Enköping belöper sig till nästan 400 000 kronor per år. Det går att spara mycket pengar om vi hjälps åt och låter bli att ringa i onödan.

Höstens Hemkomfort-konferens

Traditionellt brukar Hemkomfort-försäljningen träffas varje höst för en genomgång av program och aktiviteter för det närmaste halvåret. I år träffades man på Hotell Foresta i Stockholm den 2 och 3 september. Det blev på sitt sätt en anorlunda konferens än tidigare. En stor del av programmet ägnades nämligen åt att tillsammans med fackpsykologer diskutera psykologiska aspekter på försäljningsarbetet.



I en paus vid konferensen kopplar några av deltagarna av på Forestas balkong. Från vänster Göran Englesson, Kurt Mangborg, Leif Haag, Per Hellzén, Anders Rongelid, Börje Gruvby, Morgan Lundin, Bo Lindqvist och Sigge Bressler.

I samband med konferensen genomfördes några organisationsförändringar inom avdelning RH. Göran Englesson, som varit ansvarig för den svenska försäljningen, lämnar avdelningen och efterträder Egil Hallor som chef för avdelning RD. Kurt Mangborg har utsetts till chef för Hemkomfort-försäljningen i Sverige och övriga Norden. Bo Lindqvist, som tills nu handlagt Hemkomfortavdelningens kundtjänst, blir assistent åt Kurt Mangborg på den nordiska försäljningen. Det västra och södra försäljningsdistriktet slås ihop i samband med att Morgan Lundin lämnat Bahco. Börje Gruvby kommer i fortsättningen att bevaka dessa båda distrikt och flyttar därmed sina bopålar från Malmö till Göteborg. Leif Haag blir fältrepresentant på delar av det östra försäljningsdistriktet. Nyanställd kundtjänstman är Stefan Erici, som kommer från Uppsala.



Vad tror ni han säger?



Efter en så här varm och skön sommar skadar det inte att påminna om att vintern verkligen är i antågande. Och alla har inte tillgång till vargskinnspåsar när kölden sätter in. Bilden ingår i vinterns bilvärmemarkanjan, som ni säkert förstår.

Vi vill nu utlysa en liten pristävling med överraskningspriser. Vad säger han? Hitta på något fyndigt, roligt eller allvarligt till pratbubblan och sänd in det till Dakapos redaktion, RRM A Rongelid, före den 25 november. De insända lösningarna kommer att granskas av en jury, som består av Bertil Danielsson, Daniel Deger och Erik Eriksson.



Ny organisation — SM

Från och med första juli i år har vi en ny organisation för Montageavdelningen. Montageavdelningen har överförts till S och har nu beteckningen SM, och tillverkningen av kanaler och kanaldelar tillhör avdelning TV. Det s k grovmontaget för industrin (rökgasrening, processanläggningar m fl) har överflyttats till B-verkstaden.

Chef för avdelning SM är sedan den 1 juli Gunnar Winkvist. Gunnar tjänstgjorde åren 1962—1966 på Montageavdelningen och 1967 på avdelning SP. 1968 arbetade han hos KD-konsult i Stockholm.

I avdelning SM ingår Montage, Service, Oljeservice, Oljeservice, Kalkyler och Beredning. Montagechef är Thor Bergström, chef för Service är Ingvar Pettersson och chef för Kalkyler och Beredning är Arne Engbrant.

I samband med bildandet av SM kommer en del förändringar i arbetsrutinerna att genomföras. Den grundläggande tanken är att rutinerna skall anpassas så att vi smidigt skall kunna klara av stora, likaväl som små anläggningar. Arbetsledningen kommer att skötas av 8 montageledare, ca 30 verkmästare och ett 60-tal s k ansvarsmontörer.

Kostnadsuppföljningen kommer att ske via data. Det innebär att förkalkylerna skall uppsjälkas på leveranspositioner, vilket kommer att innebära lättare och säkrare efterkalkyler.

Ett välkomnande leende och en hjälpande hand

Receptionen är en annan viktig del av vårt ansikte. Vi har många gäster varje dag och de skall snabbt och smidigt slusas rätt inom företaget.

Annika Spångberg har hand om vår Reception. I arbetsuppgifterna ingår också



att hålla ett vakande öga på Hörsalen och Expo-lokalen, vattna, sköta och byta ut blomarrangemangen och att avlösa i Växeln. Att svara för en Reception är sannerligen inget lätt arbete. Man måste känna företaget väl och hitta överallt — ofta måste man följa med besökare hela vägen. Men det är ett intressant, roligt och tacksamt arbete. Annika har också en del önskemål, som hon gärna vill att Dakapo vidarebefordrar till oss.

Om vi väntar besökare är det bra om vi anmäler det i förväg, gärna också ankomsttiden. Speciellt om vi väntar utländska gäster, där språksvårigheter kan uppstå.

När vi får gäster är det trevligt om vi kommer ner och möter dem i Receptionen.

Mycket Bahco vid NM-simningarna i Östersund

Nordiska Mästerskapen i Simning 1969 gick i Östersund den 12 och 13 augusti. Det var fina arrangemang och stor sport i strålande sommarväder. Hela funktionsnärstaben var iklädda blå jackor med Bahco Bastu på ryggen. Även ryggsimlinorna och simmarstolarna var märkta med Bahco Bastu.



Rapport om sport i Göteborg

Från Bengt-Allan Olsson, SD-G, kommer här en rapport om de sportaktiviteter som man ägnar sig åt på distriktskontoret.

”Lika säkert som att Kalle och Ada är från Götet, är att grabbarna från Göteborgs-distriktet är saltstänkta, friska och hårda. Vi kan verkligen styrka våra påståenden, som t ex att SD-G sammanlagt har fem olika aktiviteter, av vilka motionen är den största med 14 man som regelbundet motionerar. Två gånger i veckan motioneras det, oftast då i Skid- och Friluftsförbundets regi.

Motionsledare är SD-G:s Bengt-Allan Olsson, som också sköter om konditionstesterna på ergometercykel. Konditionen hade, redan efter en kortare tids motionering, förbättrats så avsevärt att om SD-G hade varit med i den ”allsvenska

tabellen”, så hade placeringen varit fyra. Medelvärde var 38,8 i testvärde, ett värde som säkerligen kommer att förbättras tills nästa test, eftersom Carl-Fredrik Pousette utfäst ett pris för den som förbättrat sin kondition mest sedan senaste testen. Det kan nämnas att anslutningen för testen varit 98 %-ig.

Som god tvåa bland aktiviteterna kommer korpfbollen, nystartad för säsongen. En säsong som har gått över all förväntan, med serieseger utan någon matchförlust, och uppflyttning till högre serie som resultat.

Bordtennisbordet i kontorets skyddsrum är nästan utslitet på grund av det stora intresset. Besöksfrekvensen är allra störst under lunchrasterna, med 8—10 man som alla vill spela.

Roddintresset får man nog tacka Göteborgs Roddförening för. Där håller de verkligen saltstänkta grabbarna till. Egil Kragh och Bengt-Göran Dahlsjö fungerar som materialförvaltare respektive aktiv tävlingsroddare (fem svenska mästerskap: tre i dubbelsculler och två i åtta, ett i år) i föreningen, och dessa tillsammans med motionsroddarna på SD-G har cirka 150 utroddare i roddföreningens in- och utriggade båtar.

Bowlarna som spelade hem serien förra året har åderlåtits på ett par bra bowlare och resultatet har därför inte blivit lika bra som tidigare, men nya kuggar håller på att arbetas in i lagen. Fyrmanنالag har spelat korpen och tvåmannanlag har deltagit i Byggserien.

Just i dagarna har förberedelserna börjat för höstens stortävling Fältstafetten i Slottsskogen, där SD-G även i år ställer upp med ett åttamannalag. Denna folkfest med många tusen åskådare bjuder på grenarna: hinder, cykel, skytte, handgranat, rodd, terränglöpning och löpning på slät bana.

I samtliga av ovanstående aktiviteter är göteborgarna beredda att möta vilket annat distrikt som helst.”



Det framgångsrika fotbollslaget : Stående från vänster Bengt-Allan Olsson, Bertil Håkansson, Gösta Åhgren, Bengt-Göran Dahlsjö. Knästående från vänster Sune Nordberg, Morgan Lundin, Gerhard Heinrich och Gunnar Malm.